



Présentation du partenariat d'apport d'affaire

Présentation DataGenius :

DataGenius est une entreprise spécialisée dans le développement et l'intégration de modules de Machine Learning (ML) et d'Intelligence Artificielle (IA). Elle offre en particulier un service d'automatisation de tâches par intelligence artificielle. Notre offre va de l'analyse de la qualité des données du client à la mise en place d'un produit data utilisable en autonomie et facilement intégrable à l'environnement technique du client.

Notre ambition est d'accompagner nos clients dans la valorisation de leurs données et de généraliser l'usage du machine learning auprès des PME, ETI et Grands Groupes. Nous développons pour ce fait *Atlas*, une librairie interne permettant de générer et mettre en production rapidement et efficacement des modèles prédictifs et d'en assurer un suivi technique et fonctionnel.

Apport d'affaire :

DataGenius souhaite élargir son offre et développe donc un réseau d'apporteurs d'affaires :

- L'apport d'affaire doit concerner des entreprises présentant des besoins de valorisation de données et/ou d'intégration de technologies basées sur l'intelligence artificielle
- L'apporteur d'affaire peut être salarié de l'entreprise ou indépendant (consultant, réseau professionnel, etc.)
- L'apport d'affaire se limite à une mise en relation : la suite de la démarche commerciale est conduite par *DataGenius*

Rémunération :

- La rémunération de l'apporteur d'affaire se fait exclusivement sur le pourcentage du chiffre d'affaire encaissé et généré par la mise en relation commerciale. Elle s'élève à 5% du chiffre d'affaire généré durant une période limitée à un an suite la signature d'un premier contrat avec le client final
- Cette rémunération est plafonnée à hauteur de 10.000€ HT par mise en relation et par entreprise cliente
- La rémunération nécessite un statut légal pour l'apporteur d'affaire : le statut d'auto-entrepreneur, [flexible et très simple à mettre en place](#) (1), convient à ce type de mises en relation ponctuelles. *DataGenius* peut accompagner au besoin l'apporteur d'affaire dans la mise en place du statut
- La mise en relation sera précédée par la signature d'un contrat d'apport d'affaire entre *DataGenius* et l'apporteur d'affaire

Détails pratiques :

Localisation : Lyon

Contact : Taha Zemmouri - taha@datagenius.fr - 06.64.23.72.71

Site Internet : www.datagenius.fr

(1) : <https://fr.slideshare.net/cremedelacremeio/guide-autoentrepreneur-crme-de-la-crme>